

4	Mensaje del presidente
6	Nuestra historia
8	Empresas de la corporación
10	Nuestros lugares de operación
12	Nuestras empresas
23	Nuestras capacidades
24	Responsabilidad social
26	Recursos humanos y gobierno corporativo
29	Organización

Mensaje del presidente

2015

4

En el ejercicio 2015, Ferreycorp acentuó su destacada posición como corporación líder en bienes de capital, insumos y servicios complementarios, sustentada en la aplicación de la estrategia fijada hace algunos años para orientar el crecimiento de la corporación, que se basa en tres grandes pilares: i) la permanente identificación de productos y marcas que tengan sinergias con el portafolio actual; ii) el incremento de la presencia en la región latinoamericana; y iii) la incursión en negocios que tienen grandes sinergias con el de bienes de capital y servicios.

La corporación continuó creciendo con ventas consolidadas de S/. 5,333 millones en el 2015 (9% mayores a las del 2014). El primer grupo de empresas, dedicado a la distribución de maquinaria, equipos y repuestos Caterpillar en el Perú, obtuvo ventas de S/. 4,168 millones (+9%), debido, principalmente, al mayor volumen de entregas de maquinaria pesada de Ferreyros a empresas mineras en etapa de expansión. La participación de mercado de las máquinas Caterpillar fue 60%, uno de los niveles más altos registrados en su historia.

El segundo grupo de empresas, que opera en Centroamérica, mostró un incremento de 9% en sus ventas, las cuales ascendieron a S/. 520 millones al cierre del año, incluyendo las efectuadas por la recientemente adquirida Transportes Pesados S.A. El resto de empresas, dedicadas a negocios que guardan gran sinergia con el principal de bienes de capital, obtuvo ventas de S/. 645 millones (+10%).

En línea con la evolución favorable de las ventas, la utilidad bruta de la corporación ascendió a S/. 1,292 millones (+16%) y el EBITDA creció 28%, al alcanzar S/. 667 millones. El margen EBITDA representó 12.5% en el año (+10.7%) como resultado de haber logrado un adecuado volumen de ingresos y un alto margen bruto de 24%. La utilidad neta se incrementó en 75%, llegando a S/. 161.8 millones a diciembre de 2015. Las empresas de la corporación también continuaron mejorando sus ratios de rotación de inventarios.

El valor de la acción de la corporación sufrió una caída importante en el año, sin reflejar, a nuestro juicio, el verdadero comportamiento del negocio ni sus reales fundamentos. Debe señalarse que en el transcurso del año se entregó a los accionistas dividendos de 6% por acción.

Frente a este escenario, el Directorio adoptó dos políticas importantes: en primer lugar, aprobó un programa de recompra de acciones de propia emisión hasta por 50 millones de acciones (5% del capital), en un contexto en el que la cotización de la acción se ubicaba por debajo de su valor fundamental, e incluso contable, convirtiéndola en una atractiva oportunidad de inversión. Como segunda medida, se buscó la forma de incrementar la liquidez de la acción y permitir que la mayor frecuencia de negociación y aumento de volúmenes negociados impulsen el precio de la acción hacia su valor fundamental para poder seguir participando de los índices de mercados emergentes, para lo cual el Directorio acordó la contratación de un formador de mercado para operar a inicios del 2016.



Creemos que el futuro del Perú y de los países en que opera Ferreycorp continuará ofreciendo oportunidades de negocio que le permitan altos niveles de crecimiento, así como su consolidación como una corporación latinoamericana con niveles de excelencia.

Ferreycorp y sus empresas subsidiarias seguirán impulsando la creación de valor en los mercados en los que ya operan y buscarán tomar las oportunidades de negocios que pudieran presentarse. Este crecimiento y los logros alcanzados en el 2015 son posibles gracias al compromiso y el esfuerzo de los más de 6,500 colaboradores en toda la corporación, liderados por sus gerentes.

Para concluir, debo reiterar nuestro reconocimiento a los accionistas por la confianza depositada en el Directorio, reafirmando nuestra disposición a una relación fluida y transparente; a nuestros clientes, por su lealtad y continua preferencia; a Caterpillar y a las otras prestigiosas marcas representadas, por su constante respaldo; y a quienes nos han otorgado su aporte financiero.

Óscar Espinosa Bedoya
Presidente Ejecutivo

Directores

Óscar Espinosa Bedoya
Carlos Ferreyros Aspíllaga
Ricardo Briceño Villena
Manuel Bustamante Olivares
Aldo Defilippi Traverso
Carmen Rosa Graham Ayllón
Eduardo Montero Aramburú
Raúl Ortiz de Zevallos Ferrand
Juan Manuel Peña Roca
Andreas Von Wedemeyer Knigge

Extracto de la carta del
Presidente en la Memoria
2015 publicada en
www.ferreycorp.com.pe

Nuestra historia

Más de 90 años de trayectoria y más de 70 como representante de Caterpillar.

2010

Internacionalización:
Ingreso a Centroamérica con la adquisición de Gentrac y General de Equipos, representantes de Caterpillar, y ampliación de portafolio con la compra de Mercalsa y Transpesa, hoy Motored.

Expansión en Sudamérica con la adquisición de Trex (Chile, Ecuador y Colombia).

Profundización del negocio logístico con la creación de Forbis Logistics.

Lanzamiento de Soluciones Sitech Perú.

Nueva estructura organizativa con la creación del holding Ferreycorp.

2000

Se incorpora negocios complementarios de bienes de capital para atender nuevos segmentos con productos y servicios afines. Así, se adquiere Mega Representaciones; se constituye Ferrenergy, y nace Cresko.

1990

La corporación potencia su presencia en la minería con la participación de Ferreyros en nuevos megaproyectos mineros con la llegada de los primeros camiones Cat al Perú.

Talleres de clase mundial.

Unimaq inicia actividades con foco en equipos de marcas aliadas y posteriormente asume la línea de equipo ligero Cat.

1980

Redefinición del portafolio de negocios, con foco principal en los bienes de capital para dar un nuevo impulso al crecimiento.

Desarrollo de capacidades logísticas con la creación de una empresa de almacenamiento, que luego se transformará en Fargoline.

1970

Nuevas capacidades en infraestructura: la corporación se muda a un nuevo local de 38,000 m² en la Av. Industrial. Orvisa comienza sus actividades en la Selva.

1960

Inscripción en la Bolsa de Valores de Lima e inicio de la diversificación de los negocios, con el comienzo de las operaciones de la subsidiaria Fiansa.

1950

Se inicia la expansión geográfica con la apertura de sucursales al interior del país.

1940

Se obtiene la representación de Caterpillar y se incursiona en el negocio de bienes de capital complementando la distribución de bienes de consumo.

1920

Nace la corporación en el Perú, bajo el nombre de Enrique Ferreyros y Cía. Sociedad en Comandita, dedicada a la importación y distribución de bienes de consumo e insumos.

historia Ferreycorp

Empresas de la Corporación

Representantes de Caterpillar y marcas aliadas en Perú



Maquinaria pesada
Cat y aliados



Maquinaria ligera
Cat y aliados



Maquinaria Cat
y aliados en
región selva



Venta de energía

Representantes de Caterpillar y marcas aliadas en Centroamérica



Maquinaria Cat
(Guatemala
y Belice)



Maquinaria Cat
(El Salvador)



Consumibles
(Nicaragua)



Repuestos para
transporte pesado
(El Salvador y Honduras)

Otros negocios en el Perú y el exterior



Vehículos de
transporte pesado



Consumibles



Maquinaria asiática



Grúas, plataformas
y equipos portuarios
(Chile, Ecuador,
Colombia, Perú)



Metalmecánica



Depósito temporal,
aduanero y simple



Agente de carga



Soluciones
tecnológicas



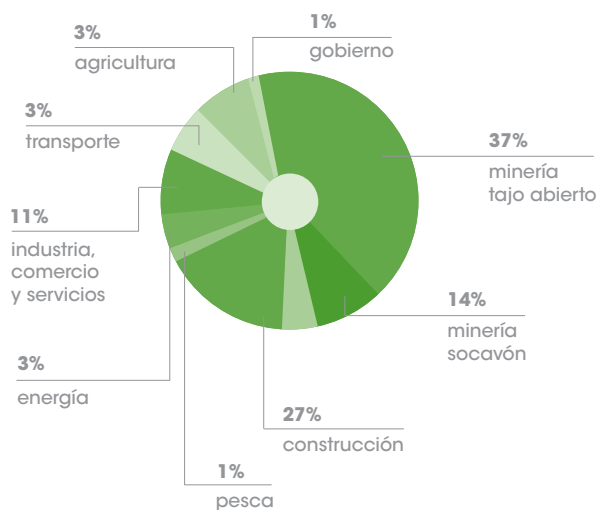
Maquinaria ligera

Ventas y activos

Total Ferreycorp*	2005	2010	2015
Ventas	1,087	2,950	5,333
Crecimiento de ventas (respecto al año anterior)		21.1%	12.6%
EBITDA	129	313	668
Activos totales	897	2,604	4,741

*Montos consolidados de Ferreycorp y subsidiarias expresados en millones de soles.

Venta por sectores



Cuadro consolidado de subsidiarias * *

	Ventas		Crecimiento en ventas	EBITDA		Activos totales	
	2015	2014		2015	2014	2015	2014
Representantes de Caterpillar y marcas aliadas en Perú	4,168	3,814	9.3%	575	450	2,232	2,155
Representantes de Caterpillar y marcas aliadas en Centroamérica	645	476	9.20%	58	47	499	484
Otros negocios en el Perú y el Exterior	645	587	9.80%	34	25	2,010	1,880

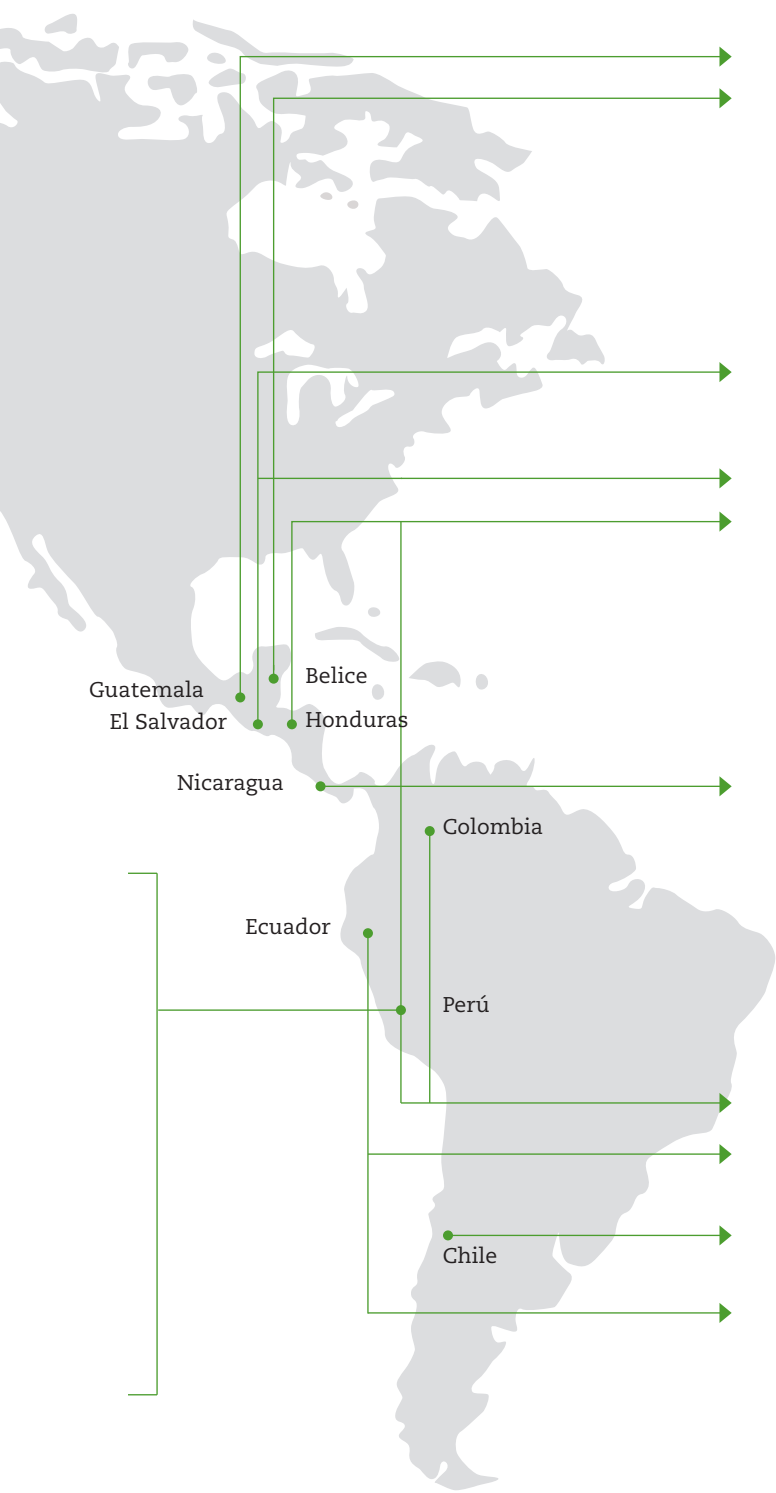
**Montos expresados en millones de soles.

Nuestros lugares de operación



Presencia Internacional





nuestros lugares de operación

Empresas representantes de Caterpillar y marcas aliadas en el Perú



Ferreyros

Ferreyros, principal subsidiaria de la corporación, es la empresa líder en la comercialización de bienes de capital en el Perú y en la provisión de servicios en este ámbito, para todos los sectores productivos del país.

Tiene a su cargo la comercialización de maquinaria pesada y equipos Caterpillar, así como de marcas aliadas, tales como equipos de trituración y zarandeo

Metso, plantas de asfalto Astec y equipos de minería subterránea Paus. Asimismo, distribuye para el mercado agrícola marcas como Massey Ferguson y Landini, entre otras.

Cuenta con una amplia red de sucursales y oficinas y presencia en operaciones de sus clientes, con un soporte líder a nivel nacional.





nuestras empresas

Empresas representantes de Caterpillar y marcas aliadas en el Perú



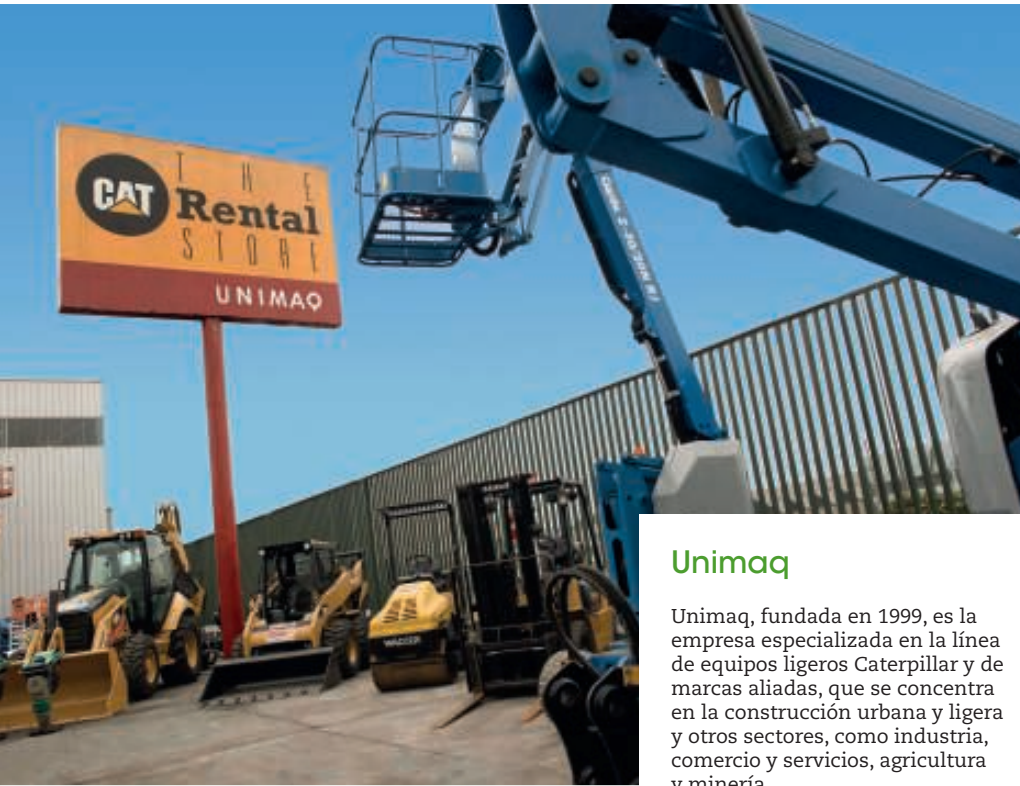
Ferreenergy

Ferreenergy fue constituida en el 2006 por Ferreycorp en alianza con So Energy International para atender la venta y suministros de energía a clientes cuya opción no sea la adquisición de grupos electrógenos o plantas de energía llave en mano, sino la compra de energía en forma temporal o permanente.

Está en capacidad de instalar plantas fijas o móviles de energía térmica y viene incursionando en energías renovables.

www.ferreenergy.com





Unimaq

Unimaq, fundada en 1999, es la empresa especializada en la línea de equipos ligeros Caterpillar y de marcas aliadas, que se concentra en la construcción urbana y ligera y otros sectores, como industria, comercio y servicios, agricultura y minería.

Representa además líneas de excelente calidad como montacargas Mitsubishi-CAT, equipos de compactación Wacker, equipos de soldar Lincoln Electric, grupos electrógenos CAT, autohormigoneras Carmix, plataformas Genie, Bombas de concreto Cifa, entre otras.

www.unimaq.com.pe



Orvisa

Orvisa es la primera empresa importadora y comercializadora de bienes de capital en la Amazonía peruana, con Caterpillar como su principal representada. Cuenta con más de 40 años de operaciones.

Provee soluciones diferenciadas a los diversos requerimientos de los clientes que operan en esta parte del país. Orvisa atiende prioritariamente a clientes que operan en los sectores de hidrocarburos y energía, transporte fluvial, construcción, forestal y agrícola.

www.orvisa.com.pe



Empresas representantes de Caterpillar y marcas aliadas en Centroamérica

General de Equipos

Fundada en 1926, Compañía General de Equipos es distribuidor de Caterpillar en El Salvador. Atiende los sectores de construcción de infraestructura en general, vivienda, generación de energía e industrial.

Asimismo, ofrece productos de marcas aliadas para los sectores agrícola y automotriz y es distribuidor de Mobil para El Salvador.

www.generaldeequipos.com



MaquiCentro

Nace como el especialista en equipo ligero para atender el mercado ecuatoriano, en sus diferentes sectores productivos.

Su portafolio incluye tractores agrícolas, equipos para construcción, autohormigoneras, montacargas y equipos para soldadura, entre otros, de marcas como Valtra, Carmix y Wacker Neuson.





Soltrak

Soltrak, antes Mercalsa, fundada en 2009, es el distribuidor mayorista de lubricantes Mobil para Nicaragua. En el 2013, la empresa se sumó a la corporación Ferreycorp.

Cuenta con una sala de ventas y centro de distribución en Managua, desde donde ofrece cobertura a todo el territorio en los segmentos vehicular, construcción, transporte, generación eléctrica e industria general.

SOLTRAK 



Gentrac

Las compañías distribuidoras de Caterpillar en Guatemala y Belice, bajo el nombre de Gentrac, forman parte de Ferreycorp desde el 2010.

En Guatemala, Gentrac opera desde 1938 con la marca Caterpillar y mantiene una destacada participación en los sectores construcción, minería, agregados,

agrícola, extracción de petróleo, energía e industria. Gentrac adquirió la distribución de Caterpillar en Belice en 1998.

www.gentrac.com.gt

GENTRAC 



Motored

En el 2015 se adquiere un negocio de autopartes, hoy denominado Motored, en El Salvador y Honduras. Motored es líder en la comercialización de repuestos para transporte pesado.

MOTORED 

Empresas que complementan la oferta de bienes y servicios

Cresko

Especializada en la comercialización de productos de procedencia asiática, Cresko cuenta con un amplio portafolio, que incluye cargadores SEM, camiones Shacman, tractores agrícolas Foton, motores Makinza, montacargas Mitsubishi, entre otros.

Inició operaciones en octubre de 2007 para atender a los clientes emergentes que no cubren Ferreyros ni Unimaq y que operan en sectores como construcción, minería, agrícola e industria en general.

www.cresko.com.pe

CRESKO



Trex

Trex es representante de Terex en grúas y plataformas de izamiento, así como en una serie de equipos portuarios. Atiende a través de la venta y alquiler en Chile, Perú, Ecuador y Colombia, con un soporte de alto nivel.

Se dirige a la minería, la industria portuaria y la construcción, entre otros sectores. Se incorporó a la corporación Ferreycorp en el 2014.

www.equipostrex.com

TREX
WORLD WIDE EQUIPMENT

Motored

Motored nace para atender el mercado automotriz con la flexibilidad y agilidad que este demanda, a través de la provisión de vehículos pesados y una amplia red de soporte a nivel nacional.

Inició operaciones en el año 2012 y representa las marcas de vehículos Kenworth, Iveco y DAF,

contando con un destacado portafolio de camiones, tractocamiones y buses. Además, representa una variada gama de marcas de repuestos, distribuida por su división Motored Parts.

www.motored.com.pe



Soltrak

Especialista en la solución integral de consumibles para la industria, Soltrak se integró a la corporación en 2007.

Es representante de prestigiosas marcas, entre ellas Goodyear, Mobil y 3M. Su portafolio de productos está integrado por neumáticos, lubricantes, artículos de seguridad industrial, abrasivos y herramientas, tanto manuales

como eléctricas. Con un completo soporte posventa, sus líneas de negocio incluyen la atención a procesos como planta de reencauche, mantenimiento predictivo y microfiltración.

www.soltrak.com.pe



Empresas que complementan la oferta de bienes y servicios

Fiansa

Fiansa cuenta con más de 45 años de vida institucional, enfocados en la ejecución de proyectos metal-mecánicos para los principales sectores de la economía. Tiene como principales líneas de negocio la fabricación de estructuras pesadas, semipesadas y calderería, así como el montaje metalmeccánico.

Asociada a la empresa española URSSA, especialista en construcción metalmeccánica de la Corporación Mondragón, con obras en Europa, América, África y Asia.

www.fiansa.com.pe



Forbis Logistics

Operador logístico especializado en el transporte internacional de carga aérea y marítima de importación y exportación. Fue creado en el 2010 en Florida, Estados Unidos, con el propósito inicial de atender la demanda de servicios logísticos entre dicho país y el Perú.

En el 2012, constituye su operación en la ciudad de Lima, para atender una manera más directa al mercado local e internacional, ampliando sus rutas de atención a Norteamérica, América Latina y Europa.

www.forbis.com.pe





Sitech

Subsidiaria de la corporación dedicada a integrar tecnologías para crear soluciones que eleven la productividad de los clientes de los mercados de minería, construcción, hidrocarburos y agricultura. Cuenta con un completo portafolio de líneas representadas, tales como Trimble, Loadrite, AMT, DSS y MST.

www.sitech.com.pe

SITECH



Fargoline

Con más de 33 años en el mercado nacional, Fargoline ofrece servicios de depósito temporal, aduanero y simple para carga en contenedores, carga suelta y carga rodante, con amplia experiencia en proyectos logísticos en los sectores energía y minería.

Se caracteriza por su sólida propuesta de valor en el sector logístico de comercio exterior. En su cartera de clientes destacan importantes empresas importadoras y exportadoras del Perú, agentes de aduana y de carga, así como las subsidiarias de la corporación.

www.fargoline.com.pe

FARGO LINE

Principales marcas representadas

Contamos con la representación de un amplio portafolio de marcas de reconocido prestigio a nivel mundial, entre las que se encuentran:



Capacidades



890,000 m²
en 9 países
de la región



170 puntos
puntos de
atención



US\$ 380
millones
en mercadería
disponible para
los clientes



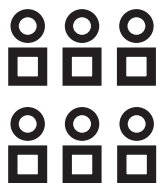
Talleres de
clase mundial
con reconocimiento
de las marcas
representadas



365 días
Atención
todo el año



4,741 millones
de soles en
activos totales



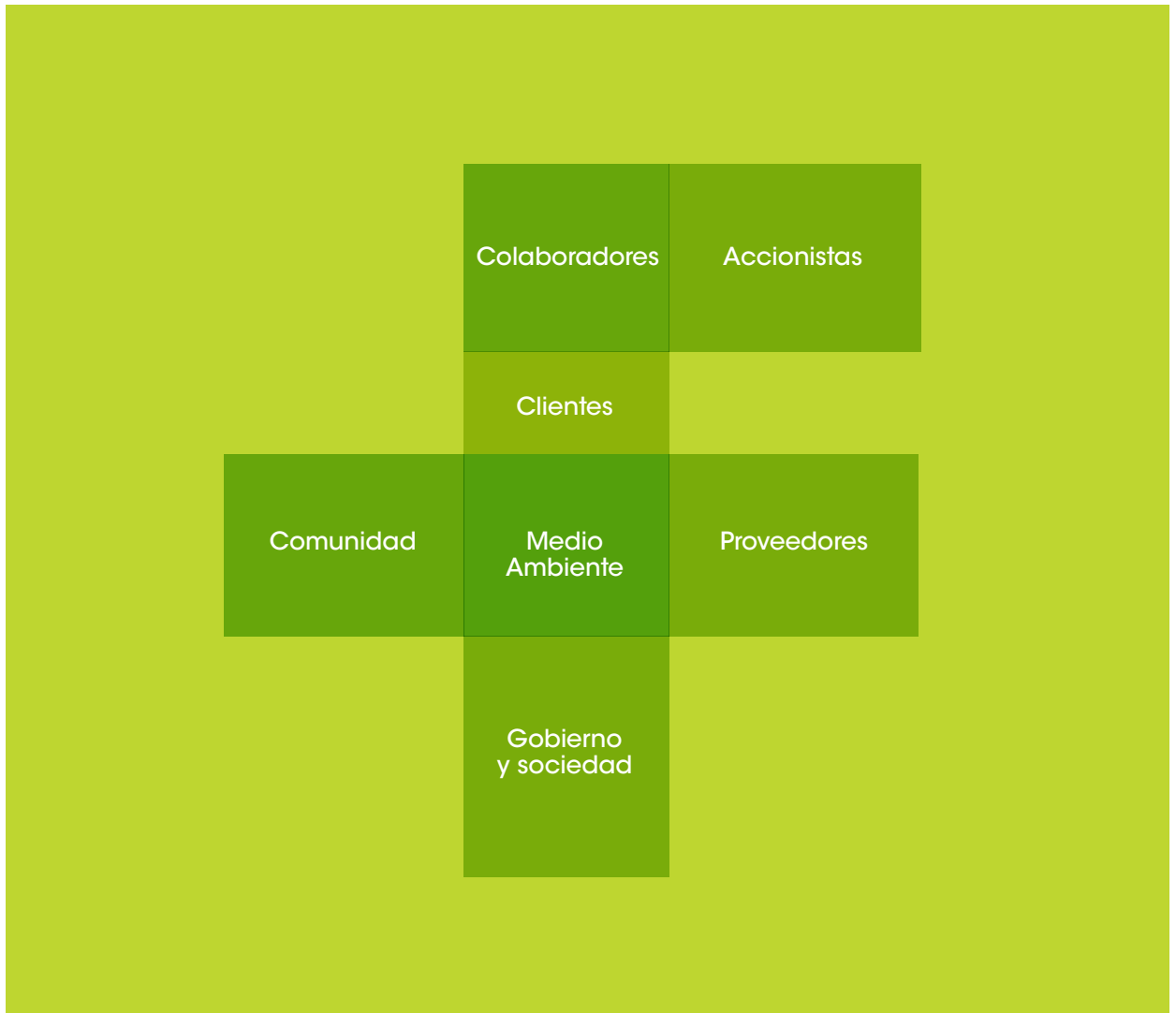
Más de 6,600
colaboradores



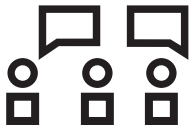
Más del 50%
del personal
está compuesto por
ingenieros, técnicos
y fuerza comercial

Modelo de RSE

Consciente de la importancia de promover el desarrollo sostenible a través de un modelo de gestión socialmente responsable, Ferreycorp asume activamente su rol como agente de cambio e impulsora del progreso del país. Para ello, enfoca sus esfuerzos en la creación de valor económico, social y ambiental, y genera impactos positivos en todos sus grupos de interés.



RSE con nuestra comunidad



Talleres de empleabilidad de la Asociación Ferreycorp

Programa de talleres para promover habilidades blandas y valores éticos. Más de 27,000 estudiantes de 56 universidades han sido beneficiados.



Jóvenes con Futuro

Programa de capacitación técnica diseñado a medida para jóvenes de las comunidades de influencia de clientes mineros de la corporación.



Club de Operadores de Equipo Pesado Ferreyros

Iniciativa lanzada en el 2013 que contribuye a la profesionalización de los operadores a través de una comunidad que comparte conocimientos, seminarios y cursos, y de un concurso nacional para reconocer a los mejores operadores del mercado. Cuenta aproximadamente con 10,000 miembros.



Voluntariado Corporativo "Desafío Solidario"

Actividades realizadas por los colaboradores de la corporación enfocadas en la mejora de infraestructura educativa y la transferencia de conocimientos en zonas de influencia de las subsidiarias. Se realiza la carrera "Ferreycorp 4k" como actividad de recaudación de fondos.



Club de Técnicos de Equipo Pesado

Recientemente lanzado, busca contribuir al desarrollo y la actualización de los técnicos de maquinaria en el Perú y fortalecer la formación técnica en el país.



Obras por impuestos

Ejecución de obras de inversión pública, enfocadas en educación, infraestructura vial, agua y saneamiento, siguiendo la priorización de proyectos de gobiernos regionales y locales.



Think Big

Capacitación en mantenimiento de equipo pesado para jóvenes que puedan ser empleados por las empresas y los clientes de la corporación. A la fecha, cuenta con 17 promociones graduadas.

Recursos Humanos

La mayor ventaja competitiva de Ferreycorp reside en su capital humano. Por ello, es objetivo primordial garantizar un buen clima organizacional, a fin de atraer y retener al mejor talento.

- Ferreycorp, valora y respeta la diversidad, manteniendo un ambiente laboral libre de discriminación y favoreciendo la igualdad de oportunidades sobre la base de los méritos de cada colaborador.
- Asimismo, Ferreyros y Unimaq cuentan con un Programa de Inclusión Laboral que busca promover la incorporación de personas con discapacidad.
- Seis empresas de la corporación son reconocidas como socias por la Asociación de Buenos Empleadores (ABE).
- Se realiza programas de desarrollo permanentes para el personal técnico, a través de los cuales se certifica al personal en un conjunto de habilidades que les permite ascender a diversos niveles por una línea de carrera. Uno de los programas a destacar es el denominado Service Pro, desarrollado con el soporte de la representada Caterpillar, e incluye cursos en el extranjero.
- Ferreycorp cuenta con un moderno local corporativo de entrenamiento: el Centro de Desarrollo Ferreycorp (CDF).

Este es un espacio destinado a la enseñanza y al entrenamiento de técnicos e ingenieros de la corporación, que permite afianzar su desarrollo a lo largo de su carrera. El CDF incluye espacios con presencia de diversos componentes y máquinas para facilitar la capacitación, además de simuladores de maquinaria, almacenes y aulas.

Asimismo, se ofrece diversos programas de capacitación para el personal administrativo, con el fin de potenciar sus habilidades.

Colaboradores		2015	2014
Perú	84%	5,774	5,627
Extranjero	16%	859	1,035

Gobierno Corporativo

Ferreycorp está listada en la BVL desde 1962 y ha recibido numerosos reconocimientos por sus prácticas de Buen Gobierno Corporativo.

Buenas prácticas

- Respeto a los derechos de los accionistas.
- Trato equitativo a los accionistas.
- Presentación transparente y oportuna de la información.
- Buenas prácticas de directorio.
- Adecuada gestión de riesgos.
- Altos estándares de ética y cumplimiento.

Reconocimientos

- Inclusión en el Índice de Buen Gobierno Corporativo de la BVL desde su creación.
- Miembro del Companies Circle of the Latin America Governance Roundtable.
- Llave de la Bolsa de Valores de Lima en 4 periodos: 2008- 2011.
- World Finance Award 2011-2012 Latin America Investor Relations Awards 2011 (LirA'11).
- Ethical Boardroom Corporate Governance Awards América del Sur, Sector Servicios Industriales 2015 Premio ALAS 2020.



Gerencia Ferreycorp

Gerente General

Mariela García de Fabbri

Gerente Corporativo de Negocios

Luis Bracamonte Loayza

Gerente Corporativo de Negocios

Oscar Rubio Rodríguez

Gerente Corporativo de Recursos Humanos

Andrés Gagliardi Wakeham

Gerente Corporativo de Finanzas

Patricia Gastelumendi Lukis

Gerente de Asuntos Corporativos

Eduardo Ramírez del Villar
Lopez de Romaña

Gerente Corporativo de Comunicación e Imagen

José Miguel Salazar Romero

Gerente Corporativo de TI, Procesos e Innovación

Alberto García Orams

Gerente Corporativo de Auditoría

Tito Otero Linares

Gerencia Subsidiarias

**Gerente General de Ferreyros
Gonzalo Díaz Pro**

**Gerente General de Unimaq
Alberto Parodi de la Cuadra**

**Gerente General de Orvisa
César Vasquez Velásquez**

**Gerente General de Ferrenergy
David Matuk Heresi**

**Gerente General de Genfrac
y General de Equipos
Ricardo Ruiz Munguía**

**Gerente General de Trex
Víctor Otero Pizarro**

**Gerente General de Fargoline
Raúl Neyra Ugarte**

**Gerente General de Sitech
Marcos Wieland Conroy**

**Gerente General Soltrak
Carlos Barrientos Gonzales**

**Gerente General de Cresko
Javier Barrón Ramos Plata**

**Gerente General de Motored
Henri Borit Salinas**

**Gerente General de Fiansa
José Luis Chocarro Amunárriz**

**Gerente General de Forbis Logistics
Jorge Devoto Núñez del Arco**

Créditos

Creación, concepto estratégico y diseño

Studio A - Interbrand

Edición de textos

Cecilia Balcázar Suárez

Impresión

Gráfica Biblos



Para más información sobre
nuestros resultados 2015.
Visite nuestra versión digital.

Ferreycorp

Jr. Cristóbal de Peralta
Norte 820, Surco
Lima, Perú
+51 1 626 4000
www.ferreycorp.com.pe